



Период обучения:

с 24 февраля 2025 г. по 11 марта 2025 г.

Длительность курса:

48 академических часов

Выдаваемый документ: Удостоверение о повышении квалификации.

Курс повышения квалификации: «Юрисконсульт организации: Практическое договорное право»

Почему у нас?

Удобный формат курсов:

- ❖ Онлайн курс позволяет смотреть вебинары и видеосеминары в любое удобное время.
- ❖ Видеосеминары предоставляются бессрочно, поэтому в любое время можно вернуться к спорному вопросу или посмотреть авторский раздаточный материал.
- ❖ Возможность учиться у лучших лекторов России.
- ❖ По окончании курса каждый участник получит **удостоверение**, подтверждающее прохождение курса повышения квалификации.
- ❖ Сведения об участниках курса мы вносим **ФИС ФРДО** — Федеральный реестр сведений о документах об образовании и (или) о квалификации, документах об обучении.

Лекторы курса:



Оробинский Вячеслав Владимирович - Юрист. Практик с 20-ти летним опытом (руководство отделом, консалтинг, фриланс, победы в арбитражах и успешная медиация). Основная специализация - договорное и обязательственное право, международное частное право. Дополнительная - арбитражные споры. Победитель конкурса «Юрист Дона - 2012 г.», 1-ое место. Автор серии книг «Чему не учат на юрфаке»



Карклина Ольга Александровна - практикующий юрист, адвокат Санкт-Петербургской городской коллегии адвокатов. Опыт судебной и административной практики более 22 лет. Сертифицированный преподаватель ИПБ России



Соколов Роман - Юрист корпоративной практики Санкт-Петербургского офиса «Пепеляев Групп». Более 8 лет оказывает поддержку клиентам по различным вопросам корпоративного и коммерческого права, включая подготовку и правовое сопровождение сделок M&A / инвестиционных проектов, помощь при разрешении корпоративных конфликтов, а также консультирование по вопросам применения специальных экономических мер

ПРОГРАММА КУРСА:

БЛОК 1 «Практическое договорное право»

1. Фундаментальные принципы "договоростроения". Как составить простой и понятный, но в тоже время эффективный договор

1.1. Как понять, когда и какой договор нужен. Как решить один и тот же вопрос разным договором - к своей выгоде

2. Структура договора. "Царская", стандартная российская-советская, новая российская - "голый" механизм исполнения с минимумом прав и обязанностей, англо-американская, "технарская", корпоративная - когда и какую использовать, плюсы и минусы

3. Нетипичные (непоименованные договоры) и типичные - но внезапные! - последствия

4. Внешний вид договора.

5. Договор под микроскопом. Анализ стандартных разделов - предмет, ответственность, конфиденциальность и т.д. Что выкинуть, а что добавить. О чем молчат типовые болванки

5.1. Валютные оговорки. Возврат в 90-ые?!

5.2. Договорное право после КОВИД-19 и СВО. Форс-мажор и невозможность исполнения, от теории к практики, наконец-то заработало

5.3. Персональные данные

5.4. Смерть и возрождение "третейки"

6. Предварительный, основной. Какой и когда лучше

7. Сроки в договоре

8. Полномочия. Подпись без печати. Печать без подписи

9. Протокол разногласий. "Лекарство поможет, но раньше убьет?!"

10. Классические фальсификации. Защита от фальсификаций

11. Типичные ошибки при заключении и исполнении договора

12. Проверка той стороны. Все еще актуально. Риски банкротства

13. Жизнь после договора

14. Будущее наступило. Не только по эл. почте. Теперь еще и Whats App, и Telegramm

БЛОК 2 «Заверения и гарантия в договорах»

1. Заверения и гарантии в гражданском праве Российской Федерации: понятия, сравнительная характеристика. Соотношение норм о презумпции добросовестности участников гражданских правоотношений и норм о заверениях и гарантиях

2. Заверения об обстоятельствах в договорных отношениях: примеры, эффективное применение. Соотношение заверений об обязательствах и возмещения **имущественных потерь**

3. Гарантии в условиях развития принципа презумпции добросовестности гражданско-правовых отношений

4. Правовые последствия нарушений заверений и гарантий

5. Судебная практика применения заверений и гарантий и правовых последствий их нарушения

БЛОК 3 «Отдельные виды и подводные камни договоров»

1. Купля-продажа. Особенности формулировки предмета. Гарантия. Сроки. Игры с переходом права собственности

2. Поставка. Рамочный договор, особенности. Порядок сдачи - приемки товара – «советский» или свой. Особенности приемки по ГОСТ - ам. Механизм «заморозки» отношений. Штрафные санкции. Дополнительные меры обеспечения исполнения обязательств, не предусмотренные ГК

3. Аренда. Классические спорные вопросы:

1) односторонний отказ

2) соотношение понятий "отделимые улучшения" и "капремонт"

3) уничтожение предмета аренды (объекта), возможность регулировать ответственность

4) жизнь после договора

4. Подряд

1) Типичные причины споров в строительстве. Типичные ошибки и последствия.

2) Техническая документация. Бремя разработки и согласования.

3) Договор подряда. Почему именно договор подряда, а не инвестиционный. Существенные условия. Последствия несогласования.

4) Порядок сдачи работ. Как обезопасить себя и соблюсти баланс интересов Заказчика/Подрядчика. Различные механизмы автоприемки работ. Право заказчика заявлять о недостатках после подписания актов без замечаний и как с ним бороться

5) Доктрина «потребительской ценности работ» в подряде

6) Доктрина «встречного исполнения» - критерий заключенности договора подряда

7) Поэтапная сдача объекта - разумный компромисс или игра в одни ворота?

8) Право собственности на строящийся объект. У кого и когда возникает

5. Оказание услуг. Отличия от подряда. Особенности сдачи-приемки работ

БЛОК 4 «Корпоративный договор: особенности заключения и исполнения, условия, уведомление, нарушение»

1. Как регулируются отношения сторон корпоративного договора

2. Соотношение положений корпоративного договора и устава компании

3. Функции корпоративного договора

4. Правила отчуждения долей в корпоративном договоре

5. Нарушения корпоративного договора

Самостоятельная работа - изучение нормативных актов, просмотр видеосеминаров, итоговое тестирование.

СТОИМОСТЬ КУРСА: 17700 руб.

Для Клиентов РИЦ «Информ-Групп» до 50% стоимости участия можно оплатить iР-бонусами

Для всех Клиентов скидка 60% при условии участия от Клиента 5 и более слушателей (без возможности оплаты iР-бонусами)

цена без скидки, руб.	min цена с ИР, руб.
17 700	8 850

СПИСОК ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ ПРОХОЖДЕНИЯ КУРСА:

1. Заявление на поступление (бланк предоставляется)
2. Копия диплома о высшем и/или среднем профессиональном образовании с приложением (если диплом на иностранном языке - нотариально заверенный перевод на русском)
3. Копия документа о смене фамилии (если в дипломе и действующем паспорте фамилия отличается)

